

## 加盟合作计划书

### 一、关于睿昕

苏州睿昕（集团）汽车配件有限公司下设：苏州睿昕汽车配件有限公司、芜湖众发汽车制动泵有限公司、东风（十堰）汽车制动件有限公司、苏州托尔福国际贸易有限公司等。

苏州睿昕（集团）汽车配件有限公司始创于 1978 年，2003 年变更注册于江苏省太仓市。始创之初，公司从美国、德国合作引进专业技术人才并成立实验中心，经过十余年的沉淀，目前是一家集研发、生产、销售和服务为一体的国家高新技术企业。产品主要包括硅油风扇离合器、电磁离合器、冷却风扇叶、汽车用制动件（阀类、泵类）产品等。

公司工厂面积 40000 平方米，固定资产 2.5 亿，员工近 1000 人，专业技术质量人员 100 多人，其中硅油风扇离合器产品已通过国家专业实验室检测，取得多项发明专利，已建成位列国际国内前沿的生产试验检测中心，公司从基础做起，制图、设计、铝压铸、金加工、自动装配等工艺手段完善，执行高效，目前配套于国内外多家大型企业，产品规格型号齐全，畅销世界五十多个国家和地区。

### 二、行业前景和发展规划

1、随着汽车保有量的上升，汽车后市场的蓬勃发展，让越来越多的人进入汽配市场。伴随而来的是竞争的日益激烈，所有的汽配人都面临着前所未有的困境。改革与资源整合是可持续发展的前提。

2、据康明斯发动机冷却技术负责人分析，风扇离合器的市场需求量将在 5 年内以 30% 的速度增长。

- 3、冷却风扇叶的市场需求量至少是风扇离合器的两倍以上。
- 4、制动阀将在一定的时间内进入到解放系统，进一步增强加盟门店的品牌优势。
- 5、后续公司经引入卡车刹车毂，刹车蹄等高价值，高利润产品。

### 三、 主要优势

- 1、管理优势：整套的运营方案，帮助您快速进入角色，带动您的团队，向成功进军。轻轻松松做老板！
- 2、产品优势：品种多、产品齐全，产品质量可靠是您成功的基础。品牌有影响力。
- 3、价格优势：厂家直接生产，可以独立控制成本。可以让加盟商门店有更多的利润空间。
- 4、研发优势：强大的研发团队，让我们能不断的推出新品，增加产品种类。做到真正的大全。
- 5、换货优势：人性化的退换货政策，免除加盟门店的经营之忧。
- 6、技术优势：自主研发，自主知识产权。
- 7、培训优势：公司可以提供专业的培训。
- 8、市场优势：公司有多年国内外汽车零部件市场运作的经验，对售后市场熟悉，想加盟商门店所想，忧加盟商门店所忧。
- 9、售后优势：长期提供技术/营销咨询、技术服务。

### 四、 加盟模式

为将更大的利润让给加盟商，以实现双方互利双赢的目标，在完成制定的任务后，苏州睿昕汽车配件有限公司对不同的加盟模式设定了年终奖励政策。

加盟模式		一级模式	二级模式	三级模式
招商区域		长春、广州、济南、 郑州、十堰等	西安、太原、成 都、武汉、沈阳等	杭州、南昌、上海、合 肥、南京、天津、海口、 长沙、福州、南宁、昆 明、贵阳、哈尔滨、银 川、兰州、呼市、乌市 等
年终 返利	整体销售额	500 万	250 万	150 万
	返利率	10%		
年终 返利	整体销售额	250 万	125 万	75 万
	返利率	5%		
首次进货政策		首次进货金额最低 10 万, 公司给予 1 万元的质量保证金(货物形式)。质量保证金在合同结束后 30 天内结算。		
<b>返利计算示例:(以济南市为例)</b> 济南市属于一级加盟模式 如果一年完成回款任务 800 万, 即可享受返点奖励 80 万(=800 万*10%); 如果一年完成回款任务 500 万, 即可享受返点奖励 50 万(=500 万*10%); 如果一年完成回款任务 400 万, 即可享受返点奖励 20 万(=400 万*5%); 如果一年完成回款任务 250 万, 即可享受返点奖励 12.5 万(=250 万*5%); 如果一年完成回款任务 200 万, 不享受返点奖励。				

## 五、 加盟条件

- 1、有独立经营能力并且能够独立承担民事责任的一般纳税人。
- 2、工商、税务手续齐全, 拥有固定经营场所; 必须是一个新的门店, 位置好。
- 3、理解并认同苏州睿昕汽车配件有限公司的文化、经营管理模式、经营的理念。
- 4、有良好的信誉和务实认真的事业态度; 有远大的目标和坚定长期经营的信念。
- 5、能够严格遵守加盟经营原则和职业道德
- 6、具备一定运作资金和经营管理能力, 具备良好的投资心态和良好的信誉
- 7、具备品牌意识, 认可公司品牌定位, 任何地方展示加盟品牌商标须按官方规定, 统一品牌形象, 门店装潢宣传按照公司设计要求。

8、专卖睿昕产品，同时做齐睿昕的所有产品系列。

## 六、 加盟流程

- 1、初次电话：免费索取相关阅读加盟资料。
- 2、加盟申请：有意加盟者按照要求填写特许加盟申请表。
- 3、资格审查：对申请者提供的有关资料进行分析,审查初步确认资格后,在 2 日内发出邀请函(电)。
- 4、正式洽谈：电话与总部进一步沟通洽谈合作具体事宜
- 5、签订协议：加盟商门店准备好相关资料与睿昕总部签订合作协议，双方签字后生效。

## 七、 加盟支持

为了更好的开拓市场，保证加盟商门店的利益，公司特拟定以下政策支持：

### 1、 宣传广告支持

- 统一设计门店头门、门店竖牌，发放授权牌。
- 统一设计宣传册、名片。
- 每个门店公司统一发放 5 件工作服。
- 通过公司网站、微信公众平台等宣传加盟商公司联系信息。
- 展会期间，免费给加盟门店做宣传。

### 2、 装潢支持

- 首次库存完成。
- 店面装潢完成。
- 凭借业务员实拍照片 ,代理商将在 15 天内得到公司给予的 6000 元的装潢资金支持！

### 3、市场拓展支持

- 公司将会安排两名拓展业务员前往加盟商的主要汽配市场，用印有代理商联系方式的宣传单页，花费 5-7 天时间将该区域所有大小相关客户全部拜访完，以达到让大家都知道您在销售此产品，同时，争取合作。
- 首次区域市场拓展结束 15 天内，公司将会继续安排量两名拓展业务员，将本市场再巩固一遍，进一步扩大加盟商的市场占有率。

### 4、活动促销支持

- 每年不定期的安排 1-2 次赠送促销活动。
- 对新开发产品会有一些的折扣促销。每个季度统计加盟商提供反馈市面上睿昕公司需要完善的产品型号，并提供市场需求量。对判断准确的加盟商，
- 不定时赠送笔、水杯、U 盘等纪念物品。

### 5、售后保障支持

- 睿昕承诺严格按照售后服务条款保障加盟门店利益。
- 做到收到退货 15 天内给出相应。

### 6、调换货支持

- 如因为库存备货失误，在 1 年时间内，包装无破损，不影响二次销售，并且愿意承担运费的，我司将同意调换货，让你无任何后顾之忧。
- 门店当月退换货金额不超过该门店当月采购额的 20%。

**睿昕品牌影响力辐射全国，媒体深度报道，品牌形象深入人心，加入睿昕体系，坐享品牌优势，不愁生意。全程支持，有无经验均可无忧经营，安全赚钱，睿昕与您共创辉煌事业。**

此文件不具备法律效力，以实际合同签订为准。以上苏州睿昕汽车配件有限公司保留最后解释权。

苏州睿昕汽车配件有限公司

国内销售部

2015年9月24日